

# Okenář

4 / 2016

Čtvrtletník společnosti PKS okna a.s.



**Personální ohlédnutí**  
za rokem 2016

**Videoblog**  
na našich www stránkách

**Zakončení roku 2016**  
i s Jakubem Kohákem



## Přání do roku 2017

Začal nový rok, další rok našich životů. Tím, jak stárnu, ale zároveň mám tu šanci cestovat po naší planetě, čím dál víc si uvědomuji, v jak krásné zemi, na jakém bezpečném místě žijeme. Někdo je spokojenější, jiný méně. Někdo se má líp, jiný hůř. Ale všichni se máme dobře! A život, cestu, kterou kráčíme, je jen na nás. Přeji všem čtenářům Okenáře, aby letošní rok byl plný správných rozhodnutí, radosti a štěstí. A hlavně zdraví.

To ostatní je na nás, v našich hlavách a rukách!

### Radek Jaroš

horolezec  
dlouholetý reklamní partner PKS okna a.s.



Radek Jaroš

## Zakončení roku 2016 i s Jakubem Kohákem



Ředitel PKS okna Edmund Neubauer a Jakub Kohák

Jelikož rok 2016 byl rokem „sudým“, vánoční zakončení roku v Hotelu Skalský dvůr bylo určeno všem THP pracovníkům z celé skupiny firem PKS. V úvodní části programu také dostali prostor jednotliví ředitelé, aby přítomné seznámili s těmi nejdůležitějšími událostmi uplynulého roku z pohledu firmy, kterou oni řídí.

V rámci prezentace naší firmy PKS okna pak došlo i na jedno překvapení – jako speciálního hosta jsme pozvali herce, režiséra a baviče Jakuba Koháka. Svým originálním vystoupením pobavil tento showman celý sál a od všech přítomných sklídl velký potlesk. V dobré a uvolněné náladě pak akce pokračovala dalším programem až do večerních hodin.

# VIDEO BLOG



## VIDEOBLOG na [www.pksokna.cz](http://www.pksokna.cz)

Na konci roku 2016 jsme pro všechny naše zákazníky a pro všechny, kteří si chtějí více prohlédnout (nejen) naše výrobky virtuální formou, připravili změny na našich [www stránkách](http://www.pksokna.cz) v sekci – **Videa a tipy**.

Připravili jsme různá videa – od „výrobních“ prezentujících jednotlivé specifické výrobky přes „výrobní“, ve kterých si můžete prohlédnout výrobu plastového

anebo dřevěného okna až po „montážní“, která vám představí, jak se vyrobená okna potom reálně montují. Nechybějí ale ani videa z našich poboček, našich výrobních prostor či společensko-kulturních akcí, které v rámci firmy pořádáme. Jednou z akcí byl i Den otevřených dveří 2016, ze kterého je na videu zachycena kaskadérská show na motorce (video naleznete v sekci O firmě). I nadále zachováváme responzivní provedení

celých [www stránek](http://www.pksokna.cz), tzn. je na vás, zda si naše videa prohlédnete na počítači, tabletu či mobilu. Sekci jsme rozčlenili do těchto kategorií tak, aby byla více v souladu s kanálem PKS okna na [youtube.com](http://youtube.com).



PRODUKTOVÁ VIDEA



VÝROBA PLASTOVÉHO OKNA



VÝROBA DŘEVĚNÉHO OKNA



MONTÁŽ OKEN



O FIRMĚ



POBOČKY PKS OKNA



## Představujeme obchodní tým - oblast Olomoucký a Zlínský kraj



### Jan Zíta

Regionální obchodní ředitel  
pro Olomoucký a Zlínský kraj

Můj profesní život ve společnosti PKS okna a.s. začal již v roce 2004. Až do roku 2009 jsem pracoval na pozici přípravář zakázkař plastových oken. Dále po asi šestiletém působení v jiné společnosti podobného zaměření jsem se na podzim roku 2015 vrátil do PKS okna na pozici regionálního obchodního ředitele pro oblast Olomouckého a Zlínského kraje.

Je mi 35 let. Pocházím z Nového Veselí, vzdáleného přibližně sedm kilometrů od Žďáru nad Sázavou, kde také se svoji rodinou žiji. S manželkou Irenou máme tři děti - osmiletou Lucinku, pětiletého Honzika a dvouletou Kačenku. Mezi mé záliby patří především čas strávený s rodinou a také sport. V létě je to jízda na horském kole a turistika, v zimě potom lyžování.

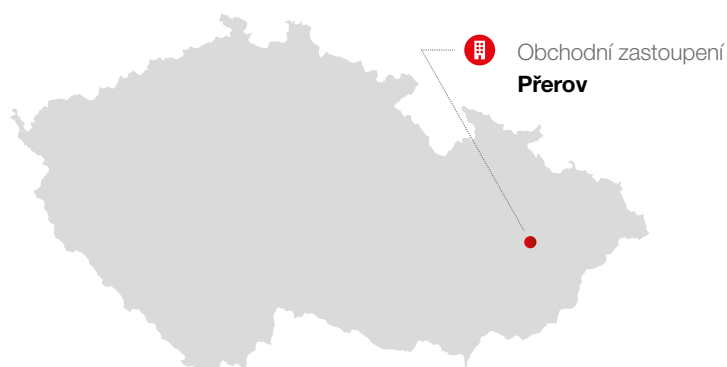
Náš obchodní region Olomouckého a Zlínského kraje navazuje na dlouholetou spolupráci s naším autorizovaným prodejcem panem Spielvogelem. Po něm jsme v Přerově převzali v tuto chvíli naši zatím jedinou pobočku pro tento region. Náš tým, respektive mini tým, pracuje v počtu dvou lidí, ale budeme se postupně personálně rozšiřovat.

Vzhledem k naší začínající činnosti v regionu jsou naše aktivity směřovány především na koncové zákazníky. Další obchodní činnost představuje i navázání kontaktu a obsluhování poptávek

stavebních firem a hledání nových autorizovaných prodejců.

I přesto se nám roce 2016 podařilo zrealizovat pár zajímavých zakázek. Mezi ty největší a nejzajímavější patří např. výměna plastových a hliníkových oken a dveří na ZŠ Za Mlýnem v Přerově v hodnotě cca 3,8 mil. Kč nebo výměna dřevěných oken na Městském domě v Přerově v hodnotě cca 2,5 mil. Kč. Snažíme se tím dostat do podvědomí značku PKS okna i v tomto pro nás novém regionu.

### Jan Zíta



Obchodní tým – Olomoucký a Zlínský Kraj

## Ohlédnutí za rokem 2016 z perspektivy „školních lavic“



Momentka ze školení vedoucích pracovníků PKS okna

Rok 2016 byl druhým rokem, kdy někteří naši vedoucí pracovníci napříč divizemi navštěvovali rozvojové programy. Obsah těchto kurzů byl v loňském roce zaměřen nejen na sebeřízení, ale v centru jejich pozornosti byla témata jako efektivní komunikace, sebemotivace či motivace podřízených kolegů. Paleta témat byla nastavena tak, aby došlo k rozvoji ve více oblastech, které jsou při práci s podřízenými kolegy a jejich správném vedení zásadní. Do osnovy kurzů se navíc dostali i koncepční školení, jež mají svojí povahou přímý vliv na ovlivňování strategického řízení samotné společnosti. Uspořádali jsme několik školících bloků, díky kterým jsme společně s naším partnerem, renomovanou vzdělávací společností TLC z Brna a jejich profesionálními lektory, proškolili celkem 36 zaměstnanců.

Velkou výhodou pro společnost PKS okna a.s. bylo, že se nám podařilo získat na některé z těchto školení dotace, jež nám uspořily nemalé finanční prostředky nejen na úhradu „školného“, ale získali jsme tím i příspěvek na část mezd zaměstnanců absolvujících některá školení. Díky tomu společnost PKS okna a.s. nenavýšovala nákladovou část na vzdělávání zaměstnanců.

Jedním z účastníků tohoto rozvojového programu byl vedoucí provozu Plastová okna pan Milan Hrdina. Byli jsme zvědaví na jeho názor...

**Milane, můžete nám sdělit, jak vnímáte školení, kterého jste se zúčastnil? Bylo pro Vás školení přínosné?**

„V minulosti jsem již nějaká školení tohoto typu absolvoval, ale rozhodně nedosahovalo kvalit školení prováděných lektory společnosti TLC. Já nejsem moc zvyklý chválit, ale tato školení opravdu pochválit musím, a to hlavně z hlediska jejich vedení ze strany lektorů, kteří se zaměřovali přímo a věcně na důležitá témata týkající se mé práce a byli se také schopni a ochotni přizpůsobovat konkrétním potřebám a specifikám v naší firmě. Takže určitě hodnotím školení jako přínosné.“

**Jaké téma bylo pro Vás nejzajímavější?**

„Celkově se dá říci, že náplň školení byla zajímavá, ale pokud bych měl jmenovat to nejzajímavější, tak určitě to pro mě bylo „poznávání“ sám sebe a potom také téma zaměřené na způsoby komunikace s nadřízenými a podřízenými. Měl jsem možnost lépe poznat svoji povahu, způsoby jednání, chyby v komunikaci, což mě samozřejmě motivuje se v tomto ohledu zlepšit.“

**Školení se koná vždy ve dvoudenních blocích. Je to čas, kdy nemůžete řešit svoji práci, kdy Vás musí kolegové ve Vaší práci zastoupit. Jak vnímáte toto dvoudenní odtržení od provozu?**

„Pokud bych v předchozích otázkách odpovídal negativně, asi bych nyní napsal,

*že je to veliký problém, který bych již příště nechtěl opakovat, ale vzhledem k tomu, že přínos školení je pro mne opravdu hodně vysoký, tak se daný výpadek z každodenních povinností dá zvládnout, byť za cenu zvýšeného časového úsilí v následujících dnech.“*

**Milane, děkujeme Vám nejen za rozhovor, ale i za Váš přístup, kterého si moc vážím!**

**Mgr. Šárka Matyášková**

Vedoucí personálního oddělení skupiny firem PKS



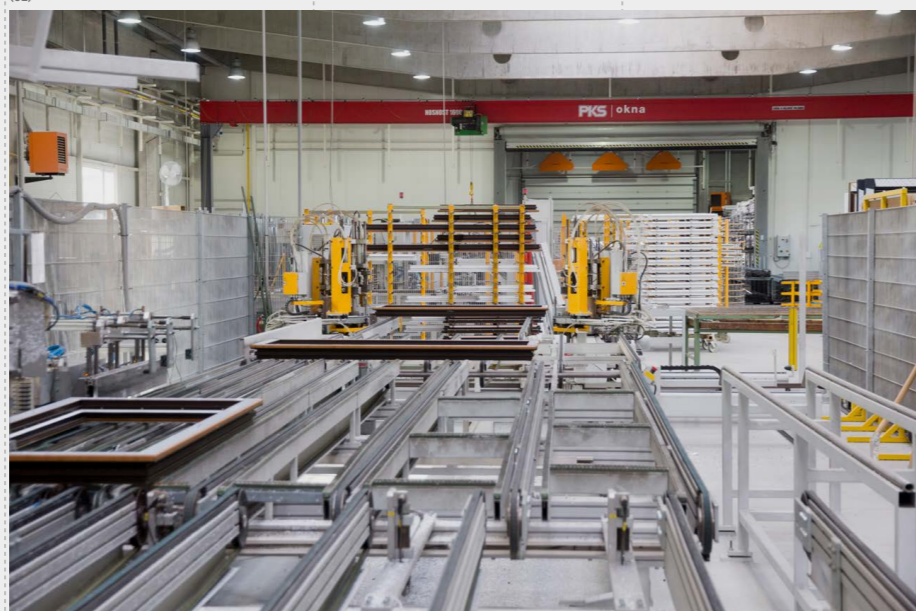
# Plastová



(01)

# okna

(01) PKS OKNA, VÝROBNÍ HALA  
(02) (03) (04) PKS OKNA, VÝROBNÍ LINKA – PLASTOVÁ OKNA  
(05) PKS OKNA, VÝROBNÍ LINKA - PLASTOVÉ PROFILY PŘED SVARENÍM



(02)

## PKS okna vyrábí v moderních prostorách a na moderních technologiích

Společnost PKS okna si dlouhodobě buduje na českém trhu pozici tradičního českého výrobce s vlastním výrobním zázemím a vlastní distribuční obchodní sítí s celorepublikovou působností. Svoji činností, spojenou s dosažením cca 650 mil. Kč ročního obratu, se firma v současnosti řadí do skupiny těch několika málo úplně největších výrobců oken v rámci ČR.



(03)

Společnosti PKS okna si uvědomuje, že výroba oken se dnes již bez moderních technologií neobejde. Plnit různorodé požadavky zákazníků a architektů při dodržení současných norem je v dnešní době totiž pořádně náročné. Je k tomu potřeba nejen perfektní technická znalost, ale i technologické možnosti podpořené pravidelnými investicemi do technického výrobního vybavení. Vítaným kořením jsou pro zákazníky také dlouholeté zkušenosti s výrobou oken, důvěryhodnost dané společnosti a její velikost – jak co do objemu produkce, tak i zázemí. PKS okna, a. s. se snaží těmto náročným požadavkům vyhovět. Roční obrat cca 650 mil. Kč a moderní výrobní hala ve Žďáře nad Sázavou je toho důkazem.

# okna

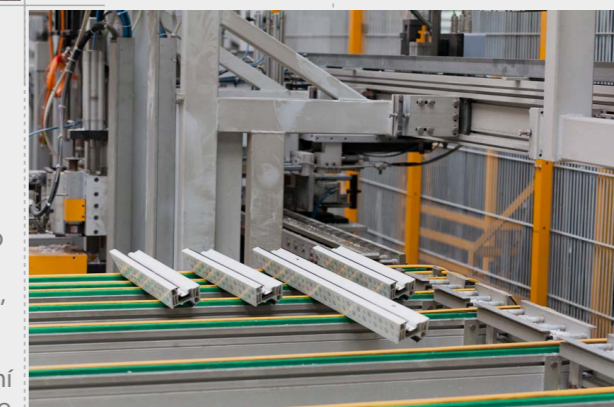
Vlastní proces výroby plastových oken si můžete sami prohlédnout na: [www.pksokna.cz/vyroba-plastoveho-okna](http://www.pksokna.cz/vyroba-plastoveho-okna)

# okna



(04)

# okna



(05)

Cílem společnosti je minimálně udržet stávající výrobní, kvalitativní i technickou úroveň i schopnost vzájemné spolupráce a komunikace jak se zákazníkem, tak např. s architektem či projektantem.

**PKS | okna**

Kontakt:  
PKS okna, a. s., [www.pksokna.cz](http://www.pksokna.cz),  
T: 566 697 301, E: [okna@pks.cz](mailto:okna@pks.cz)

# Okenář

Čtvrtletník společnosti PKS okna a.s.

**PKS** | okna



[www.pksokna.cz](http://www.pksokna.cz)